

erstellt: 21.11.2008

**Wie verhalte ich mich richtig, wenn ich mit einem asiatischen Unternehmen Geschäfte machen möchte**

**O-Ton:** Dr. Lin, Geschäftsführer der Asia-Pacific Management Consulting GmbH

**Länge:** 10:34

**Autor:** Lokalredaktion

**Info:** Ein Interview mit einem deutsch-asiatischen Unternehmensberater zur Asia Pacific Sourcing 2009, in Köln. Es geht um Geschäftsbeziehungen zwischen Deutschland, Europa und dem Asien-Pazifik Raum. Ein Interview mit Tipps, wie man richtig in den Markt einsteigt und wie man sich zu verhalten hat, bei einem asiatischen Geschäftspartner.

-----

**INTERVIEW**

zum Beitrag gehörende mp3-Datei:

Podcast\_APS\_Tipps und Kultur1.mp3